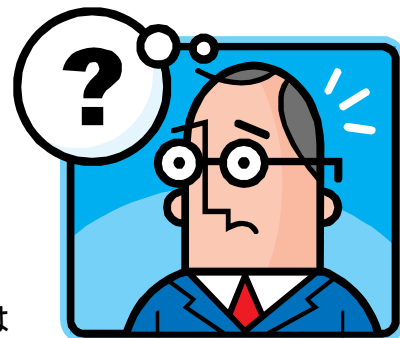


# 「営業力」とは何か...



サッカー日本代表FWの決定力不足と同じで、会社の営業力不足は経営者にとって永遠の課題ではないでしょうか。

ところが、いざ「営業力とは？」と聞かれて、即答できる経営者はどれだけいるのでしょうか。

今回の友野会計事務所セミナーでは、

**売れる営業の仕組みづくり**

**営業を活用して会社を強くする方法**

をご紹介します！ 従来の営業マン個人に頼る営業方法を根本的に見直してみませんか？

## カリキュラム

【第1部】14:00 ~ 15:00 **「骨太の営業力をつける」**

【講師】 株式会社セールスフォース 取締役 山北 敏昭



不景気でも売上を上げることができる！ その為に企業は本気で営業力強化に取り組む必要があります。営業代行会社として実際に売上が下がった営業の現場に入り、改革した事例を交え、営業力強化の方法をご紹介します。

【第2部】15:15 ~ 16:15 **「営業マンからの情報を活用し会社を強くする」**

【講師】 友野会計事務所 副所長 友野 行晴



第2部では、第1部を受けて営業情報の活用の仕方を取り上げます。まだ活用しきれていないと感じている方は、本セミナーで会社を強くする鍵が見つかるはずです。

【第3部】16:15 ~ 16:35 **「税制改正のお知らせ！」**

【講師】 友野会計事務所 主任 高崎 博志



東日本大震災の影響で国会の審議がストップしていましたが、平成23年の税制改正法案が6月22日に成立いたしました。今回成立した内容について、わかりやすく御説明いたします。是非今後のご参考にして下さい。

【講師略歴】

山北 敏昭 株式会社セールスフォース 取締役

1966年、岐阜県生まれ。

大学卒業後、1990年日本インベストメントファイナンス株式会社（現大和企業投資株式会社）入社。ベンチャー企業への投資業務を行う。その後、中小企業向け経営コンサルティング会社を経て、1998年より営業代行会社にて営業代行を始める。2009年、株式会社セールスフォースの立ち上げに参画し、取締役に就任。営業代行の実績は300社にのぼる。

開催要領

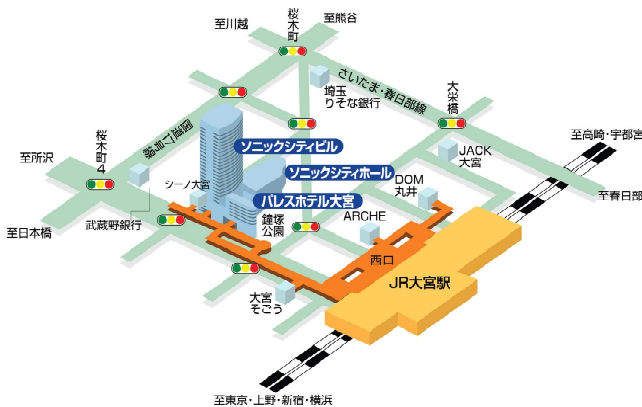
開催日時： 平成23年10月12日(水) 13:50～16:40 (受付開始 13:30)

開催場所： 大宮ソニックシティ6階 601会議室  
(さいたま市大宮区桜木町1-7-5)

定員： 50名

参加費： 無料(駐車場代は各自でご負担をお願いいたします)

会場案内図



参加のお申込み 及び お問い合わせ先

友野会計事務所 西川・本田

(1) TEL 048 - 666 - 0756

(2) FAX 048 - 665 - 1817

(3) E-mail tomono-kaikei@tkcnf.or.jp

団体名・氏名・FAX番号・電話番号を明記下さい

駐車場 150台 7:00～23:00 200円/30分

原付・自動二輪の駐車場はございません。

セミナー参加申込書

参加者

所属・会社名/役職名: \_\_\_\_\_

氏名: \_\_\_\_\_ (参加人数 \_\_\_\_\_ 人)

電話番号: \_\_\_\_\_ FAX: \_\_\_\_\_